

FECHA DE VISITA: 11/05/2026  
MODALIDAD VISITA: PRESENCIAL

CONTACTO: Tobias Leiva Moreno

CORREO: [tobias.leiva@manuelita.com](mailto:tobias.leiva@manuelita.com)

**RELACION DE INFORMACION EMPRESA VISITADA**

**RESUMEN GESTION EMPRESA**

EMPRESA	MANUELITA S.A.
NIT	891300241

CUOTA REGULADA	105
CONTRATOS VIGENTES	41
ULTIMO MES DE MONETIZACION	SI
CONTINÚA MONETIZANDO	SI

APRENDICES SENA CONTRATADOS	7
ESTUDIANTES OTRAS INSTITUCIONES	34

**CONTRATOS PROXIMOS A FINALIZAR**

MAYO	3
JUNIO	5
JULIO	9

**SOLICITUDES TRAMITADAS 2025**

CONTRATO APRENDIZAJE	0
FORMACIONES	0
ECCL	0
APE	0

Valor monetizado: 166.773.700. Periodo de la última monetización: 2026-4
Promedio de cuotas monetizando 63

26,25  
64

**OBSERVACIONES:**

La empresa tiene 8 cuotas dentro del acuerdo 11 del 200
No registra grupos cerrados
Enviar calculadora de monetización para revisar costo beneficios

### **OBJETIVO:**

Generar este espacio con la empresa y su equipo de trabajo para aclarar las dudas e inquietudes con relación al contrato de aprendizaje, monetización y demás temas relacionados al portafolio de servicios SENA.

### **DETALLES DE LA REUNION**

Mediante visita empresarial se socializo la siguiente información como:

Este espacio se genera con el equipo de trabajo de la empresa.

Se brinda orientación con relación al contrato de aprendizaje brindando claridad con las dudas e inquietudes presentadas con el contrato de aprendizaje.

Se comparte el decreto reglamentario para su conocimiento.

Se envía correo de seguimiento con la informacion de regulación de cuota y los próximos 3 contratos a finalizar para el mes de mayo del 2026.

Actualmente la empresa tiene 105 cuotas asignadas, 41 contratos vigentes a la fecha de visita.

A la fecha cuenta con 7 contratos SENA en la participación con los contratos registrados, La empresa está dentro de los términos de los 20 días hábiles con 8 cuotas de aprendices con el acuerdo 11 del 2008.

La empresa esta realizando pagos de monetización, Valor monetizado: 166.773.700. Periodo de la última monetización: 2026-4 para un promedio 65 cuotas.

Se socializa el simulador de monetización, y la calculadora donde se orienta a la empresa costos beneficios en la contratacion de aprendices.

Se comparte por correo informacion de costos de contratacion y monetización para revisión. Se socializa el simulador de costos de monetización y contratacion.

Se realiza la visita con el centro de biotecnología industrial de palmira, con la coordinadora de formacion del centro con el fin de ampliar mas la informacion del portafolio, mesas sectoriales y ECCL en cuanto a la oferta educativa.

Por decisión de la gerencia la empresa opta por la monetización, solo hasta 50 cupos, 26 estudiantes universitarios y 24 de otras instituciones, la empresa solo opta por contratar en fase productiva, lectiva muy poco ya que las áreas la requieren en las áreas

Se plantea oferta cerrada para contrato de aprendizaje, cesión de cuota, esto también lleva a los costos adicionales como beneficios que tiene la contratación.

Adicional se socializa los servicios del portafolio SENA como formación profesional integral, ECCL, APE, mesas sectoriales, entre otros temas de interés, requisitos de acceso a los programas de formación sean complementarias o tituladas, como así misma certificación por competencias laborales.

Se realiza seguimiento de las solicitudes vigencia 2025, y las de esta vigencia y hasta ahora todas se han tramitado sin novedad.

Se socializa la estrategia UAIE con el fin de poder canalizar los requerimientos de la empresa.

Compromisos: la empresa revisará y remitirá las solicitudes que requieren en cuanto a formación de interés y perfiles de aprendices a través de correo electrónico al Key Account para su respectiva radicación y seguimiento.

### **EVIDENCIA DE LA REUNIÓN.**

